

Verkaufsspezialist (m/w/d) - Automatische Türsysteme Verkaufsgebiet „Ostösterreich - Wien / NÖ“

Unser Auftraggeber ist ein **führender Anbieter** von **automatischen Türsystemen** (automatische Drehtüren, automatische Schiebetüren, Karusselltüren) und Industrietoren. Im Zuge der **Wachstumsstrategie** und **als Nachfolge einer Schlüsselposition** suchen wir zum **ehemöglichen Eintritt** einen **engagierten und dynamischen**

Gebietsverkäufer (m/w/d) für Automatische Türsysteme im Großraum „Wien und Niederösterreich“

Sie sind für den **aktiven Verkauf**, den **Ausbau** und die **Festigung** der **Geschäftsbeziehungen** der Sparten „**Fassadenbauer, Metallbauer, Endkunden**“ zuständig und sollten **bereits Erfahrung** im **technischen Vertrieb** (idealerweise Türsegment) vorweisen können.

Ihre Aufgaben:

- ✓ **Aktiver Verkauf** von automatischen **Dreh- und Schiebetür-Systeme**
- ✓ **Proaktive Projekt- und lückenlose Angebotsverfolgung**
- ✓ **Betreuung der Bestandskunden** (Fassadenbauer, Metallbauer, Endkunden)
- ✓ Erarbeitung spezifischer **Produkt- und Systemlösungen**
- ✓ **Enge Kooperation** mit **Technik** und **Innendienst** bis zur **technischen Klarstellung von Projekten, professionelle Übergabe an das Projektteam**
- ✓ **Strategische Aktivitäten** in Ausrichtung der **Team- und Konzernziele**
- ✓ Ausbau der **bestehenden Kundenbeziehungen** sowie Akquise von **Neukunden** und **Key Account Kunden** in strategischen Segmenten
- ✓ Laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung

Ihr Profil:

- ✓ **Leidenschaft im Vertrieb** mit **nachweisbaren Verkaufserfolgen**
- ✓ **Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung**
- ✓ **Mindestens drei Jahre Erfahrung** im **technischen Vertrieb** (idealerweise in den Segmenten **Türautomatik bzw. Gebäudetechnik**)
- ✓ **Bestes Auftreten**, hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- ✓ **Gelebte Kundennähe in Verbindung mit ausgeprägter Abschluss-Stärke**
- ✓ **Flexibilität** und **Eigenständigkeit**
- ✓ **Solide IT-Kenntnisse**, Erfahrung mit CRM Systemen

Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie eine **eigenverantwortliche Tätigkeit** bei einem der **Marktführer in seinem Segment** mit einem Gebiet mit **hohem Wachstumspotential**.
- ✓ Für diese Position ist ein **Jahresbruttogehalt von rd. € 50.000,-- brutto** budgetiert, bestehend aus Fixgehalt und Provisionen (Überzahlungsbereitschaft)
- ✓ **Firmen-PKW** auch zur **privaten Nutzung**, IT für **Homeoffice-Ausstattung**
- ✓ **Einschulungsdauer 3 Monate** – **hohe Kompetenzentwicklung**

Sie sind ein **Vertriebstalent** mit **hoher Eigeninitiative**, **positivem Auftreten**, **Willen zum Erfolg** und erfüllen die geforderten Qualifikationen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Foto und Motivationsschreiben an personal@flach-barfigo.at