

Key Account - Techn. Fachberatung (m/w/d) für Schloss, Beschlag und Zutrittssysteme Außendienst, Vertriebsgebiet Steiermark / Kärnten

Unser Auftraggeber ist ein **international renommierter Lösungsanbieter, Entwickler sowie Produzent von Schlössern, Beschlägen und Digitale Funk-Echtzeit Zutrittssystemen** und ermöglicht somit **durchgängige Lösungen rund um die Tür**. Das Unternehmen mit Sitz in der Schweiz und Tochterfirmen in Deutschland, UK und Österreich sucht für die österreichische Niederlassung im Zuge der **Wachstumsstrategie** zum **ehestmöglichen Eintritt** einen **engagierten und dynamischen**

Technischen Verkaufsberater (m/w/d) - Key Account für das Vertriebsgebiet „Steiermark, Kärnten“.

Sie sind verantwortlich für die **Identifikation, Akquisition und Betreuung** von **strategischen Kunden** sowie die systematische Gewinnung neuer Kunden und Geschäftspartner. Im Sinne des **Aufbaus eines spezifischen Beziehungsmanagements** betreuen und beraten Sie kompetent **Architekten, Bauträgern und Bauherren, sowie den Verarbeitern (OEM)** in technischen Belangen, verfügen über **gute Branchen- und Marktkenntnisse** und idealerweise ein eigenes Netzwerk.

Ihre Aufgaben:

- ✓ **Identifikation, Akquisition und Betreuung von strategischen Kunden**
- ✓ **Zielgerichtete Projektakquisition bei Architekten, Bauträgern und Bauherren, sowie den Verarbeitern (OEM)**
- ✓ **Fundierte Beratung** der Auftraggeber, Angebotslegung und Projektierung
- ✓ **Leitung der Projekte** in **kaufmännischer** und **technischer** Hinsicht
- ✓ Festigung der Kundenbeziehungen durch regelmäßige Teilnahme an Messen und Ausstellungen
- ✓ Selbständige Reiseplanung und Terminvereinbarung

Ihr Profil:

- ✓ Sie sind eine **Vertriebspersönlichkeit** mit **abgeschlossener Schlosser- oder Tischlerlehre** bzw. einer branchennahen technischen Ausbildung.
- ✓ **Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten und Lösungen „rund um die Tür“**
- ✓ Sie verfügen über **nachweisbare Vertriebsserfolge** bei **Tischlern, Projektoren** oder im **Objektgeschäft, idealerweise** im Bereich **Sicherheitstechnik**
- ✓ **Ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung**
- ✓ Kompetentes **verbindliches Auftreten, Kommunikationsstärke** und **Verhandlungsgeschick**
- ✓ Eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- ✓ Positive Grundeinstellung gepaart mit Aufgeschlossenheit, Teamorientierung und Belastbarkeit
- ✓ Gute EDV-Kenntnisse

Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie ein **selbständiges Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung**.
- ✓ Sie profitieren von der Aufnahme in ein motiviertes, dynamisches Team das sie in allen Belangen unterstützen wird.
- ✓ Für diese Position wird ein **Jahresbruttogehalt von € 60.000,-- (fixer und variabler Anteil)** sowie ein **Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung** geboten.
- ✓ **Bereitschaft zu marktkonformer Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung**.

Sie wollen eine **berufliche Veränderung**, sind ein **Vertriebstalent** mit hoher Eigeninitiative, positivem Auftreten und **Willen zum Erfolg?**

Dann freuen wir uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung** mit **aktuellem Foto** an personal@flach-barfigo.at

Die BewerberInnen haben keinen Anspruch auf Abgeltung von Reise- und Aufenthaltskosten, die aus Anlass des Aufnahmeverfahrens entstanden sind.