

Techn. Fachberatung im Außendienst – Zutrittslösungen / Sicherheits- und Verschlusstechnik Mechanik / Elektronik, Vertriebsgebiet Westösterreich (Oberösterreich – Salzburg - Tirol)

Unser Auftraggeber ist ein **international renommierter Lösungsanbieter, Entwickler sowie Produzent von Schlössern, Beschlägen und Digitale Funk-Echtzeit Zutrittssystemen** und ermöglicht somit **durchgängige Lösungen rund um die Tür**. Das Unternehmen mit Sitz in der Schweiz und Tochterfirmen in Deutschland, UK und Österreich sucht für die österreichische Niederlassung Im Zuge der **Wachstumsstrategie** zum **ehestmöglichen Eintritt** einen **engagierten und dynamischen**

Technischen Verkaufsberater (all genders) – Zutrittslösungen für das Vertriebsgebiet „Westösterreich“.

Sie sind verantwortlich für die **Identifikation, Akquisition und Betreuung** von **strategischen Kunden** sowie die systematische Gewinnung neuer Kunden und Geschäftspartner. Im Sinne des **Aufbaus eines spezifischen Beziehungsmanagements** betreuen und beraten Sie kompetent **Planer, Architekten, Bauträger und Bauherren** in **technischen Belangen**, verfügen über **gute Branchen- und Marktkenntnisse** und verfügen idealerweise über ein eigenes Netzwerk.

Ihre Aufgaben:

- ✓ Ausbau des **indirekten Vertriebes** des **Produktportfolios** des **elektronischen Zutrittssystems** sowie der **mechanischen Lösungen rund um die Tür**.
- ✓ **Identifikation, Akquisition und Betreuung** von **strategischen Kunden**
- ✓ **Zielgerichtete Projektakquisition** bei **Planern, Architekten, Bauträgern und Bauherren**
- ✓ **Fundierte Beratung** der Auftraggeber, **Angebotslegung** und **Projektierung**
- ✓ **Leitung der Projekte** in **kaufmännischer** und **technischer** Hinsicht
- ✓ **Selbständige Reiseplanung** und **Terminvereinbarung**

Ihr Profil:

- ✓ Sie sind eine **Vertriebspersönlichkeit** mit **abgeschlossener, vorzugsweise branchennaher, technischen Ausbildung**.
- ✓ **Erfahrung** in der **Projektierung** im Bereich **Gebäudemanagement, Haus- und Sicherheitstechnik**
- ✓ Sie verfügen über **nachweisbare Vertriebs Erfolge** im **Objektgeschäft**, idealerweise im Bereich **Sicherheitstechnik**.
- ✓ Kompetentes **verbindliches Auftreten, Kommunikationsstärke** und **Verhandlungsgeschick**
- ✓ **Eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise**

Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie ein **selbständiges Aufgabengebiet** mit **hoher Eigenverantwortung**.
- ✓ Sie profitieren von der **Aufnahme in ein motiviertes, dynamisches Team** das sie in allen Belangen unterstützen wird.
- ✓ Für diese Position wird ein **Jahresbruttogehalt von € 60.000,-- (fixer und variabler Anteil)** sowie ein **Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung** geboten.
- ✓ **Bereitschaft zu marktkonformer Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung**.

Sie suchen eine **interessante Herausforderung**, wollen eine **berufliche Veränderung**, sind ein **Vertriebstalents** mit **hoher Eigeninitiative, positivem Auftreten** und **Willen zum Erfolg**? Wir freuen uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung** mit **aktuellem Foto** an personal@flach-barfigo.at