

Verkaufsspezialist (m/w/d) – Automatiktüren - Neuverkauf

Verkaufsgebiet „Westösterreich – Oberösterreich, Salzburg, Tirol, Vorarlberg“

Unser Auftraggeber ist ein **führender Anbieter von automatischen Türsystemen** (automatische Drehtüren, automatische Schiebetüren, Karusselltüren) und **Industrietoren**. Im Zuge der **Wachstumsstrategie** suchen wir zum **ehestmöglichen Eintritt** einen **engagierten und dynamischen**

Verkaufsspezialisten (m/w/d) für Automatische Türsysteme mit Vertriebsgebiet Oberösterreich/Salzburg / Tirol / Vorarlberg (Westösterreich)

Sie sind für den **aktiven Verkauf** von **automatischen Schiebetüren und elektrischen Drehflügel Türanlagen** zuständig und können idealerweise bereits **Erfahrung im technischen Vertrieb (idealerweise Türsegment)** vorweisen.

Ihre Aufgaben:

- ✓ **Reaktive Kundenberatung** bei **bestehenden oder anfragenden Kunden** und **Verkauf** von **neuen automatischen Schiebetüren oder Drehtürantrieben**.
- ✓ **Kundensegmente:** Vorwiegend **Handelsunternehmen, Hotellerie**, Firmen aus dem **Gesundheitswesen**.
- ✓ **Proaktiver Kontakt** zu **potenziellen Neukunden** inkl. Terminvereinbarung bei Unternehmen aus dem **Metallbau, Fassadenbau, Generalunternehmen** oder **Architekten**.
- ✓ **Angebotslegung und Angebotsnachverfolgung** inkl. Pflege des **CRM-Systems**.
- ✓ **Vorbereitung des Auftrages** für Übergabe an die **Projekt- und Montageabteilung**.
- ✓ **Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen** mit neuen Türanlagen oder Serviceprodukten
- ✓ **Netzwerken** mit anderen **Konzernkollegen im Verkaufsgebiet**
- ✓ **Strategische Aktivitäten** in Ausrichtung der **Team- und Konzernziele**
- ✓ **Laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung**

Ihr Profil:

- ✓ **Leidenschaft im Vertrieb** mit **nachweisbaren Verkaufserfolgen** und Praxis in der **Kundenakquise**
- ✓ **Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung**
- ✓ **Fundierte technische Kenntnisse** (Maschinenbau, Mechatronik oder Elektrotechnik)
- ✓ **Mindestens fünf Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb** (idealerweise in den Segmenten **Türautomatik bzw. Gebäudetechnik**)
- ✓ **Ihr Wohnort liegt idealerweise im Raum „Wels-Salzburg“ oder „Innsbruck-Kufstein“**
- ✓ **Effizienz in der Vertriebstätigkeit** (Routenplanung, Übernachtung 1x/Woche)
- ✓ **Gute digitale Vertriebserfahrung** (Pflege CRM System, SoMe z.B. LinkedIn Auftritt, IT)

Ihre Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie eine **eigenverantwortliche Tätigkeit** bei einem marktführenden Unternehmen mit hoher Flexibilität und Selbstbestimmung innerhalb des Aufgabengebietes.
- ✓ Für diese Position ist ein **Jahresbruttogehalt von rd. € 50.000,-** vorgesehen, bestehend aus **Fixgehalt und Provisionen (Überzahlungsbereitschaft)**
- ✓ **Firmen-PKW (zZ BMW und VW)** auch zur **privaten Nutzung**, IT für **Homeoffice-Ausstattung**

Sie sind ein **Vertriebstalent mit einem hohen Maß an Ziel- und Lösungsorientierung, positivem Auftreten, Willen zum Erfolg** und erfüllen die geforderten Qualifikationen? Dann freuen wir uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung mit Foto und Motivationsschreiben** an personal@flach-barfigo.at