

Sales Management – DAS „Digital Access Solutions“ - Zutrittssysteme (all genders)

Vertriebsregion: Oberösterreich, Niederösterreich, Salzburg

Unser Auftraggeber ist **weltweit führend im Bereich Zugangslösungen**, das Angebot umfasst **Türtechnik, mechanische und elektronische intelligente Schlösser, Zugangskontrollen und Rettungswegtechnik**. Das renommierte Unternehmen sucht für die österreichische Niederlassung im Zuge der Wachstumsstrategie zum ehestmöglichen Eintritt einen engagierten

Technischen Vertriebsberater „Digital Access Solutions“ (m/w/d) mit Vertriebsregion „Nord-Ostösterreich“

Zu Ihrem Aufgabengebiet zählen die **kontinuierliche Geschäftsentwicklung**, die **aktive Akquise** und **Betreuung** von **B2B-Kunden** sowie die **strategische Entwicklung** und Betreuung von **Systemintegratoren** im Bereich **Digital Access Solutions**. Sie realisieren **Projekte im Objektfeld** mit hochwertigen „**Sicherheitslösungen rund um die Tür**“, verfügen über eine **technische Ausbildung** und bringen mehrjährige Berufserfahrung im **beratungsintensiven B2B-Projektvertrieb** mit.

Ihr Tätigkeitsbereich:

- ✓ **Aktive Akquise** und **Betreuung von B2B-Kunden** im Bereich **Digital Access Solutions**
- ✓ **Eigenständige Bearbeitung** von **Leads** und **Projekten** über den gesamten Sales-Zyklus
- ✓ Vorbereitung, Organisation und Durchführung von **Kunden- und Produktpräsentationen**
- ✓ **Strategische Entwicklung** und **Betreuung** von **Systemintegratoren**
- ✓ **Enge Zusammenarbeit** mit dem **Produktmanagement** und internen Schnittstellen
- ✓ **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** sowie infolge Ableitung von Vertriebsimpulsen

Ihr Profil:

- ✓ Abgeschlossene **technische Ausbildung** (**Elektronik, Elektrotechnik** o.ä.)
- ✓ **Erfahrung** im **beratungsintensiven B2B-Projektvertrieb**, idealerweise **Sicherheitstechnik**
- ✓ **Hohe IT-Affinität** (**Server- und Netzwerktechnik**)
- ✓ Sehr gute **Deutsch- und Englischkenntnisse**
- ✓ **Selbstständige** und **strukturierte Arbeitsweise** sowie eine **hohe Zielorientierung**
- ✓ **Kompetentes Auftreten**, **Kommunikationsstärke** und **Verhandlungsgeschick**
- ✓ **Positive Grundeinstellung**, **Aufgeschlossenheit** und **Teamorientierung**
- ✓ Ihr **Wohnort** liegt **zentral** in der **Vertriebsregion** (**idealerweise Oberösterreich**)

Ihre Perspektiven:

- ✓ Es erwartet Sie ein **interessantes, vielseitiges Aufgabengebiet** mit **attraktiven Rahmenbedingungen**.
- ✓ Sie profitieren von der Aufnahme in **motiviertes, dynamisches Team** in einem **finanziell solide aufgestelltem Markt- und Technologieführer**.
- ✓ **Firmen-PKW mit Privatnutzung, Home-Office Ausstattung**
- ✓ Für diese Position wird ein **Jahresbruttogehalt von EUR 60.000,--** geboten, mit **Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung**.

Sie schätzen **Vertrauen** und **Freiräume**, um Ihren **Arbeitsalltag selbständig** zu **gestalten**, sind ein **Vertriebstalents** mit hoher **Eigeninitiative**, **positivem Auftreten** und **Willen zum Erfolg**? Dann freuen wir uns auf Ihre **aussagekräftige Bewerbung** mit **Motivations schreiben** und **aktuellem Foto** an personal@flach-barfigo.at